

Comunicación de los resultados del tercer trimestre de 2015

2 de noviembre de 2015

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de compañías líderes mundiales en inspección, ensayos y certificación, comunica hoy los resultados correspondientes al tercer trimestre ("trimestre") y al periodo de nueve meses ("periodo") finalizado el 30 de septiembre de 2015.

Principales magnitudes del periodo

- Sólidos resultados y evolución de márgenes.
- Ingresos de 1.288,6 millones de euros, con un incremento del 7,4%
 - +0,4% a tipos de cambio constantes
 - -1,4% de crecimiento orgánico a tipos de cambio constantes; -3,5% en el trimestre
- Resultado operativo ajustado¹ de 123,3 millones de euros, con un crecimiento del 4,6%
- Margen del resultado operativo ajustado¹ del 9,6%, que se reduce 20 puntos básicos tanto en el periodo como en el trimestre
- El flujo de efectivo ajustado de las operaciones¹ fue de 58,2 millones de euros
- Beneficio ajustado¹ antes de impuestos de 106,0 millones de euros, incrementando un 14,3%
- Beneficio antes de impuestos de 59,7 millones de euros, con un aumento del 94,4%
- Sentencia favorable sobre el contrato de las ITV en Cataluña, renovación del contrato de inspección de vehículos en Illinois y continuidad de los principales contratos del sector del petróleo y gas
- Integración de Applus+ RTD y Applus+ Velosi-Norcontrol, con efectos desde el 1 de enero de 2016

1. El resultado operativo, el margen del resultado operativo, beneficio antes de impuestos y flujo de efectivo de las operaciones ajustados se presentan antes de la amortización de activos intangibles de las adquisiciones, costes relativos a la OPV y costes de reestructuración y pérdida de valor por deterioro.



Fernando Basabe, consejero ejecutivo de Applus+, explica:

"Hoy presentamos nuestros resultados del tercer trimestre junto con un cambio en la estructura organizativa.

Me complace poder decir que hemos obtenido buenos resultados, a pesar de las crecientes dificultades que están experimentando el mercado del petróleo y el gas.

Los ingresos han crecido un 7,4% en el periodo gracias al impacto positivo de las adquisiciones y a la evolución de los tipos de cambio, lo que ha compensado la disminución de los ingresos orgánicos a tipo de cambio constante.

Pese a esta disminución de los ingresos orgánicos, el margen del resultado operativo ajustado del Grupo se mantuvo sólido durante el ejercicio y el tercer trimestre, con una reducción de sólo 20 puntos básicos siendo el margen del periodo del 9,6%, lo que refleja nuestra capacidad de ajustar la estructura de costes a la evolución de las ventas.

Asimismo, anunciamos hoy la integración de las divisiones Applus+ RTD y Applus+ Velosi-Norcontrol en una nueva división que pasará a llamarse Applus+ Energy & Industry. Esta integración, que será efectiva desde 1 de enero del próximo año, permitirá al Grupo beneficiarse de sinergias en mercados y clientes, maximizando las oportunidades de crecimiento y reduciendo costes como consecuencia de la integración de las operaciones.

Esperamos finalizar el ejercicio con crecimiento positivo de los ingresos gracias a la aportación de las adquisiciones y a la favorable evolución de los tipos de cambio, que compensarán la leve disminución que ahora prevemos de los ingresos orgánicos a tipo de cambio constante. Esta disminución prevista de los ingresos orgánicos se deriva de las difíciles condiciones del mercado del petróleo y gas que afectan a casi la mitad de nuestros ingresos y que no podrá ser compensada con la buena evolución del resto de los negocios del grupo. Esperamos que los márgenes continúen siendo sólidos, en línea con los resultados de los primeros 9 meses".

Webcast

Hoy a las 14:00 horas (CET) se realizará una presentación de los resultados a analistas, que podrá seguirse por webcast. Para acceder a la webcast utilice el siguiente enlace:

<http://edge.media-server.com/m/p/4477bdqy> o a través de la página web de la compañía, www.applus.com en el apartado Relaciones con inversores/Informes Financieros. Para escuchar la conferencia por teléfono, marque uno de los siguientes números de teléfono y facilite el código de **7738415**.



España +34 91 791 7146
Reino Unido +44 (0) 20 3427 1918
Francia +33 (0) 1 76 77 22 24
EE. UU. +1 212 444 0896

Para más información:

Relaciones con los inversores de Applus+:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Asesores de renta variable, Europa

Barclays Bank PLC, Londres:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com

Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de compañías líderes mundiales en inspección, ensayo y certificación. Proporciona soluciones para clientes en todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen con las normativas y reglamentos medioambientales, de calidad, salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países con una plantilla de 20.000 empleados. Applus+ opera por medio de cinco divisiones globales, todas ellas bajo la marca Applus+. Durante el ejercicio completo 2014 Applus+ obtuvo unos ingresos de 1.619 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 158,8 millones de euros.

Applus+ cotiza en las Bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. Su capital social está representado por un total de 130.016.755 acciones.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS-MC

Más información en www.applus.com

INFORME DEL TERCER TRIMESTRE DE 2015

Evolución del negocio

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma "ajustada" junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores periodos, eliminando el efecto financiero de partidas no recurrentes.

Los ingresos orgánicos y el resultado se presentan ajustados, excluyendo las adquisiciones o desinversiones realizadas en los doce meses anteriores y se calculan a tipos de cambio constantes.

En la tabla siguiente se presentan los resultados ajustados junto a los resultados estatutarios.

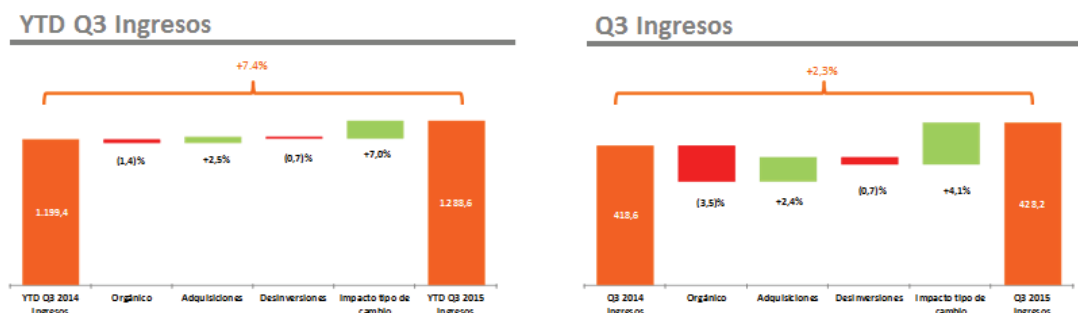
Millones de Euros	YTD Q3 2015			YTD Q3 2014			+/- % Resultados Ajustados
	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	
Ingresos	1.288,6	-	1.288,6	1.199,4	-	1.199,4	7,4%
Ebitda	160,5	(9,3)	151,2	152,2	(12,9)	139,2	5,5%
Resultado Operativo	123,3	(46,2)	77,1	117,9	(58,1)	59,8	4,6%
Resultado Financiero	(18,7)	0,0	(18,7)	(27,1)	(4,0)	(31,1)	
Resultado por compañías consolidadas por el método de la participación	1,4	0,0	1,4	2,0	0,0	2,0	
Resultado antes de impuestos	106,0	(46,2)	59,7	92,7	(62,1)	30,7	14,3%

Las cifras de la tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal.

Las partidas de Otros resultados dentro del resultado operativo, por valor de 46,2 millones de euros (2014: 58,1 millones de euros), corresponde a la amortización de los intangibles de las adquisiciones por valor de 34,0 millones de euros (2014: 34,0 millones de euros), el cargo por el plan histórico de incentivos para directivos asociado a la Oferta Pública Inicial de Venta en 9,3 millones de euros (2014: 12,9 millones de euros) y a otros costes, principalmente relacionados con las adquisiciones y desinversiones, indemnizaciones y otros costes, por valor de 3,0 millones de euros (2014: 0 millones de euros) y, sólo en 2014, otros costes asociados a la Oferta Pública Inicial de Venta de 11,2 millones de euros.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos correspondiente al periodo y el trimestre.

Evolución de los ingresos en millones de euros:

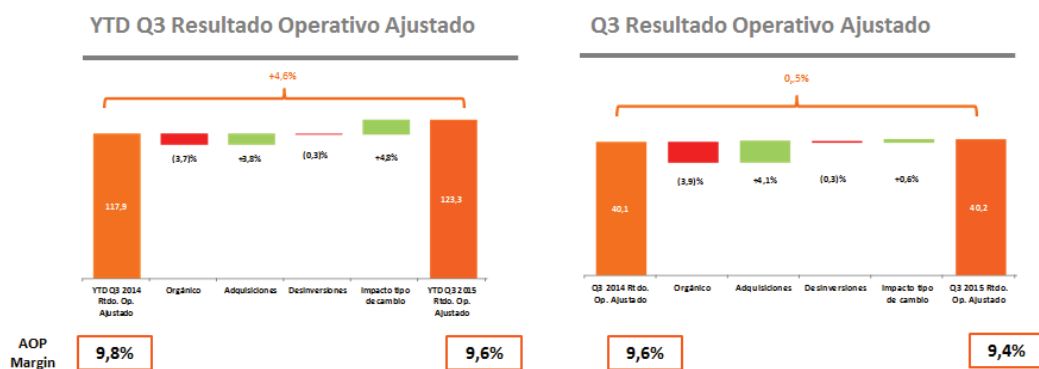


Los ingresos se incrementaron un 7,4% hasta alcanzar los 1.288,6 millones de euros, en los nueve primeros meses del año, comparado con el mismo periodo del ejercicio anterior. El incremento de los ingresos procede de las recientes adquisiciones así como del efecto positivo de los tipos de cambio. Los ingresos orgánicos a tipos de cambio constantes disminuyeron un 1,4% como consecuencia del difícil entorno en los negocios del petróleo y el gas.

En el tercer trimestre, se obtuvieron unos ingresos de 428,2 millones de euros, un 2,3% más que en el ejercicio anterior. Los ingresos orgánicos se redujeron un 3,5% respecto al ejercicio anterior.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento del resultado operativo ajustado durante el periodo y el trimestre.

Evolución del resultado operativo en millones de euros





El resultado operativo ajustado creció un 4,6% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, alcanzando los 123,3 millones de euros. El resultado operativo ajustado orgánico se redujo un 3,7%.

En el tercer trimestre el resultado operativo ajustado fue de 40,2 millones de euros, un 0,5% superior al del ejercicio anterior. El resultado operativo ajustado orgánico disminuyó un 3,9%.

Entre enero y septiembre, el margen del resultado operativo ajustado se redujo 20 puntos básicos hasta situarse en el 9,6%. Para el tercer trimestre, la reducción fue también de 20 puntos básicos respecto el mismo periodo del ejercicio anterior.

El resultado operativo estatutario fue de 77,1 millones de euros, lo que supone un 28,9% más que en el ejercicio anterior. Este incremento se debe al incremento del resultado operativo ajustado y a la reducción de los costes asociados a la Oferta Pública Inicial de Venta del pasado ejercicio.

Los gastos financieros fueron considerablemente inferiores en el periodo, pasando de los 31,1 millones de euros en 2014 a los 18,7 millones de euros en este periodo, como consecuencia de la reducción de deuda realizada tras la Oferta Pública Inicial de Venta.

En el tercer trimestre, el Grupo desinvirtió en Applus+ RTD Dinamarca, por no considerarse estratégico para el grupo. El negocio obtuvo unos ingresos de 4 millones de euros en el ejercicio 2014.

Las inversiones en inmovilizado ascendieron a 32,6 millones de euros (2014: 29,2 millones de euros), lo que representa un 2,5% de los ingresos del Grupo, una cifra en línea con los niveles del ejercicio anterior.

El flujo de efectivo ajustado de las operaciones fue de 58,2 millones de euros y el flujo de efectivo libre ajustado fue de 44,8 millones de euros, 9,5 millones de euros menos que en el ejercicio anterior. Como habíamos anticipado, en el tercer trimestre el aumento del capital circulante se redujo considerablemente con respecto al primer semestre, y la previsión es que esa reducción continúe durante el último trimestre del ejercicio.

La deuda neta bajo la definición de ratio financiero de las entidades bancarias era de 719,4 millones de euros al final del periodo. A 30 de junio de 2015 se encontraba a un nivel similar, ya que los 31,3 millones de euros adicionales de flujo de efectivo libre ajustado compensan el pago de dividendos, el aumento de la deuda por las fluctuaciones de las divisas extranjeras, las compras de acciones propias para satisfacer el plan histórico de incentivos para directivos asociado a la Oferta Pública Inicial de Venta, y otros movimientos menores. El apalancamiento financiero del Grupo calculado como Deuda Neta sobre el EBITDA ajustado de los últimos doce meses (resultado antes de impuestos,



intereses, depreciaciones y amortizaciones) se mantuvo en los niveles de 30 de junio de 2015 en, 3,3x. Se prevé que el apalancamiento financiero disminuya ligeramente a finales del ejercicio como consecuencia de la esperada mejora en el flujo de efectivo ajustado de las operaciones.

Perspectivas

Preveemos un crecimiento positivo del total de los ingresos para el ejercicio 2015, el cual procederá principalmente de las adquisiciones más el impacto positivo de los tipos de cambio. Para los ingresos orgánicos, como consecuencia de las difíciles condiciones del mercado del petróleo y el gas, se prevé un leve decrecimiento. Esperamos que el sólido comportamiento del margen obtenido en el periodo se mantenga hasta finales de año.

Cambio organizativo

Con fecha 1 de enero de 2016, Applus+ RTD y Applus+ Velosi-Norcontrol se integrarán en una sola división que pasará a ser denominada Applus+ Energy & Industry. Esta nueva división estará formada por cuatro áreas geográficas, cada una de ellas liderada por un Executive Vice-President que reportará al Chief Executive Officer del Grupo. Las cuatro regiones serán: Norte América, América Latina, Norte de Europa; y Sur de Europa, África, Oriente Medio y Asia Pacífico.

Con la integración de estos negocios que tienen mercados y clientes en común y servicios y geografías complementarias, el Grupo podrá maximizar las oportunidades de crecimiento y generar ahorros derivados de la simplificación e integración de las operaciones

De este modo, el Grupo pasará a operar a partir de 1 de enero de 2016 a través de 4 divisiones: Applus+ Energy & Industry, Applus+ Laboratories, Applus+ Automotive and Applus+ IDIADA.

Iain Light, el Executive Vice-President de Applus+ RTD ha comunicado su intención de jubilarse a finales de año. Durante los cuatro años en los que el Sr. Light ha estado al frente de la división Applus+ RTD, ésta ha crecido de forma significativa, tanto de forma orgánica como mediante adquisiciones y es reconocida como la compañía líder de servicios de ensayos no destructivos en el sector del gas y petróleo. El Consejo de Administración quiere expresar su más sincero agradecimiento al Sr. Light por su considerable contribución al Grupo y le desea lo mejor en su nueva etapa.

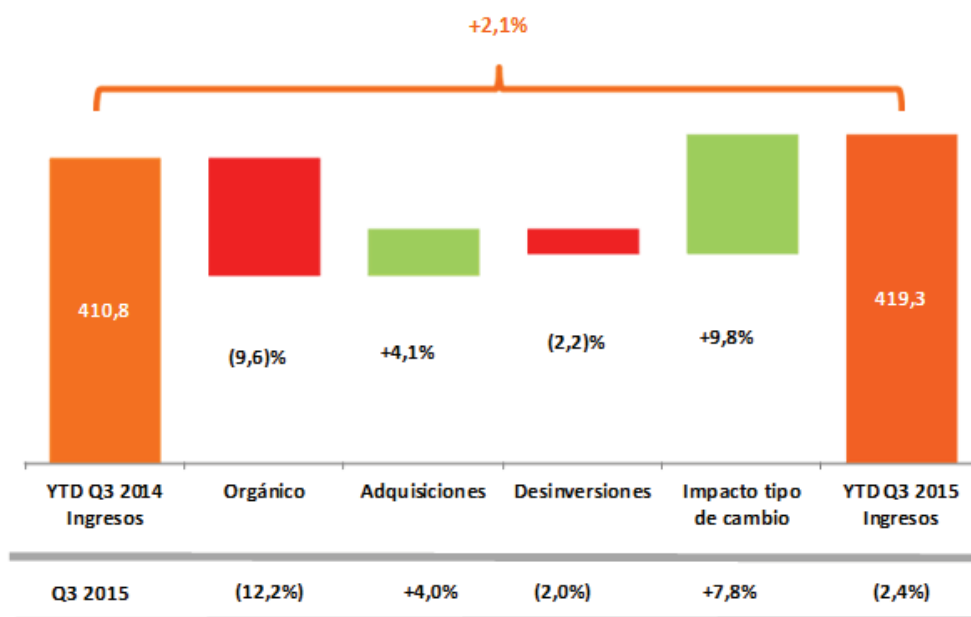
Evolución del negocio por divisiones

Applus+ RTD

Applus+ RTD es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos para la industria de petróleo y gas, eléctrica, aeronáutica y de infraestructura civil. Los servicios y tecnologías de esta división permiten inspeccionar y ensayar la integridad mecánica, estructural y material de activos críticos como oleoductos, plantas de tratamiento, tanques de almacenamiento, sin causar daño a dichos activos, ya sea durante la construcción de la infraestructura o durante su uso.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos durante el periodo de nueve meses hasta el 30 de septiembre de 2015, así como los del trimestre

Evolución de los ingresos en millones de euros:



Applus+ RTD incrementó sus ingresos durante el periodo un 2,1% hasta alcanzar los 419,3 millones de euros. A tipos de cambio constantes, los ingresos orgánicos experimentaron una disminución del 9,6% en el periodo, con un decrecimiento del 12,2% en el tercer trimestre. La adquisición completada a principios de este ejercicio de X-Ray y N-Ray, que prestan servicios de ensayo no destructivo para el sector aeronáutico en Norteamérica supone un crecimiento del 4,1%. Las desinversiones realizadas de los negocios no estratégicos en Bélgica en el último trimestre de 2014, en Francia en el segundo trimestre del ejercicio y en Dinamarca a comienzos del tercer trimestre suponen una disminución del 2,2%. El impacto de los tipos de cambio fue favorable en el periodo debido a la



depreciación del euro frente al dólar estadounidense y otras divisas de países en los que la división tiene filiales.

Durante los últimos meses, ha aumentado la presión por parte de los clientes del sector del petróleo y gas para reducir gastos e inversión mediante la cancelación, disminución o retraso de nuevos proyectos o proyectos en curso. En este contexto el grupo se ha centrado en la renovación de los contratos marco tanto de nueva construcción como de mantenimiento de las infraestructuras. Hasta la fecha, se ha conseguido mantener todos los contratos clave del sector del petróleo y gas, incluido el de Royal Dutch Shell, el cual es muy importante para el Grupo. Adicionalmente, Applus+ está buscando nuevas oportunidades utilizando como elemento diferencial su tecnología. De igual modo, Applus+ sigue adaptando su estructura de costes al nuevo entorno de mercado.

En Norteamérica, que representa aproximadamente la mitad de los ingresos de la división, la reducción de inversión de los clientes del sector del petróleo y gas ha sido más acusada, y supera ampliamente el aumento de los ingresos procedentes de proyectos de nueva construcción de ductos. Otras regiones están mostrando un buen comportamiento: Europa está obteniendo buenos resultados y Asia-Pacífico está experimentando un fuerte crecimiento con la renovación de grandes contratos, la firma de un importante contrato nuevo para una planta de producción de LNG en Australia y, en general, por una mayor cantidad de trabajo de inspección y ensayo vinculado al mantenimiento en infraestructuras energéticas.

El negocio de ensayos aeronáuticos, energéticos y de infraestructuras está generando muy buenos resultados y, en este momento, representa alrededor del 15% de los ingresos de la división.

Las perspectivas para esta división seguirán marcadas por la difícil situación de la industria del petróleo y el gas. Por este motivo la gestión se focalizará en adecuar la estructura a la nueva realidad del negocio.

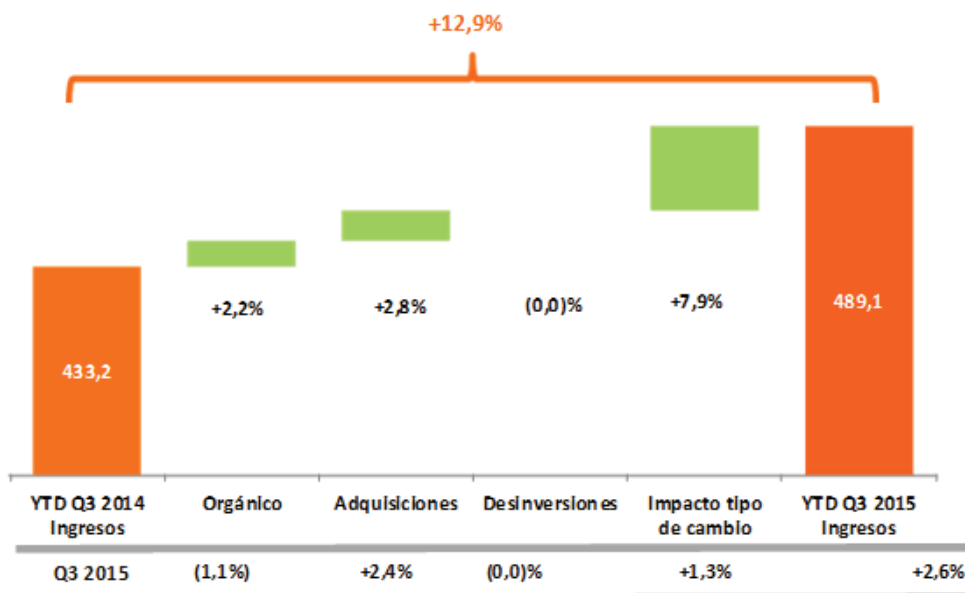
Applus+ Velosi-Norcontrol

Applus+ Velosi-Norcontrol presta servicios de inspección industrial y medioambiental, asistencia técnica y servicios de selección y provisión de personal cualificado para los sectores del petróleo y gas, energía, telecomunicaciones y construcción

La división se ha formado como resultado de la integración de las divisiones Applus+ Norcontrol y Applus+ Velosi al inicio del ejercicio en curso.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos durante el periodo de nueve meses hasta el 30 de septiembre de 2015, así como los del trimestre.

Evolución de los ingresos en millones de euros:



Applus+ Velosi-Norcontrol obtuvo un fuerte crecimiento de los ingresos del 12,9% hasta alcanzar los 489,1 millones de euros. Los ingresos orgánicos a tipos de cambio constantes aumentaron un 2,2% en el periodo, pero disminuyeron un 1,1% en el trimestre. Los ingresos procedentes de la adquisición efectuada en el cuarto trimestre de 2014 de Ingelog en Chile, supusieron un incremento del 2,8% en el periodo y el impacto positivo del tipo de cambio fue de un 7,9% en el periodo, y de un 1,3% en el trimestre.

Los ingresos orgánicos a tipos de cambio constante procedentes del sector del petróleo y gas, que representan la mitad de los ingresos de la división, fueron inferiores a los del ejercicio anterior. La principal razón de este descenso ha sido

la finalización de algunos contratos en Asia-Pacífico y, en África, por el descenso del volumen solicitado de los servicios de provisión de personal técnico en un gran contrato.

La otra mitad de la división, que proporciona una amplia variedad de servicios para el sector energético y de la construcción de infraestructuras, creció notablemente en el periodo, obteniendo nuevos proyectos en mercados emergentes como África, Oriente Medio y América Latina. El mercado español continúa su crecimiento gracias a la recuperación económica del país y a la mejora de la cuota de mercado.

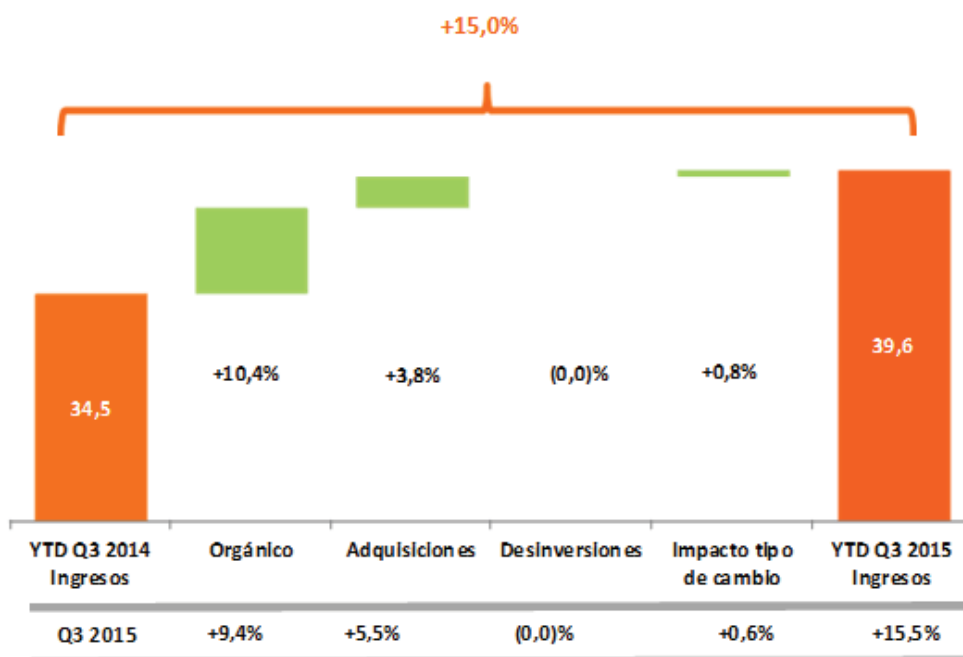
La división deberá afrontar unas condiciones difíciles en el mercado del petróleo y el gas, pero la otra mitad de su negocio evolucionará favorablemente.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, certificación de sistemas y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeronáutica, petróleo y gas y sistemas de pago.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos durante el periodo de nueve meses hasta el 30 de septiembre de 2015, así como los del tercer trimestre.

Evolución de los ingresos en millones de euros:





Los ingresos de Applus+ Laboratories aumentaron un 15,0% y alcanzaron los 39,6 millones de euros, con un sólido crecimiento orgánico de los ingresos a tipos de cambio constantes del 10,4%. La adquisición realizada al inicio de este ejercicio de Arcadia Aerospace ha añadido un 3,8% a los ingresos. El impacto del tipo de cambio no es significativo.

La solidez de estos resultados se debe principalmente a los segmentos de productos de construcción, los ensayos de seguridad de sistemas de pago electrónico, y aeronáutica.

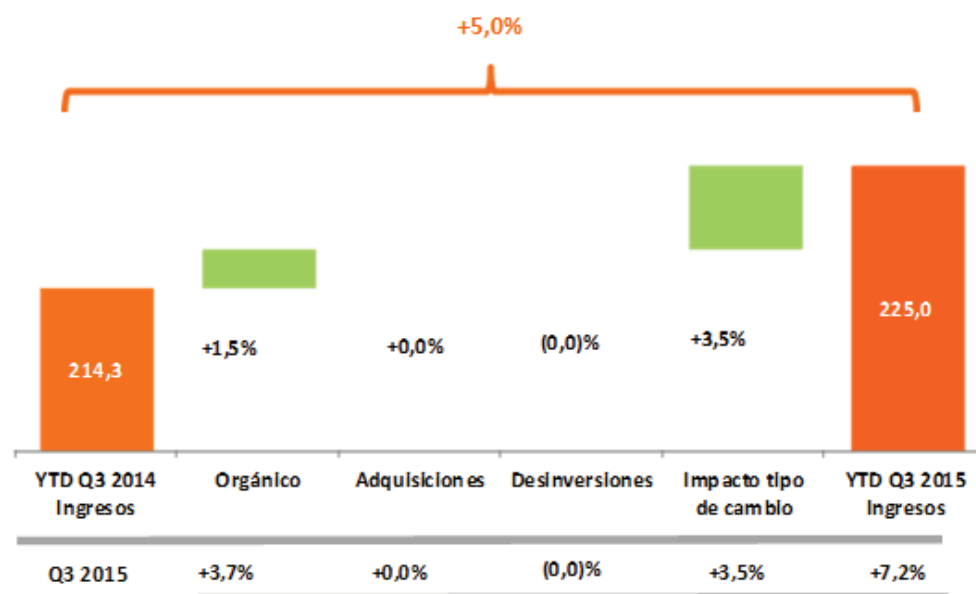
Se prevé que la división mantenga su tendencia de crecimiento.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es uno de los líderes mundiales en servicios de inspección reglamentaria de vehículos. La división proporciona servicios de inspección y certificación de vehículos en diversos mercados, en los que las inspecciones periódicas de vehículos son obligatorias para el cumplimiento de las normas de seguridad y las especificaciones ambientales.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos durante el periodo de nueve meses hasta el 30 de septiembre de 2015, así como los del tercer trimestre

Evolución de los ingresos en millones de euros:





Los ingresos de Applus+ Automotive crecieron un 5,0% alcanzando los 225,0 millones de euros. El crecimiento orgánico de los ingresos a tipos de cambio constantes fue del 1,5% en el periodo, con una mejora del 3,7% en el tercer trimestre.

En Irlanda, los ingresos han aumentado considerablemente durante el trimestre una vez resueltos los problemas para absorber la demanda que originaron la pérdida de ingresos en el primer semestre.

Al igual que ocurrió en el primer semestre, los ingresos procedentes de España se mantuvieron en los mismos niveles del ejercicio anterior, con crecimientos en Madrid y otras regiones que compensaron la caída en las Islas Canarias por el incremento de la competencia, así como el cambio de tarifa en Alicante.

El Tribunal de Justicia de la Unión Europea ha validado la tesis defendida por Applus respecto al régimen de autorización que regula las ITV s en Cataluña. El proceso continuará en el Tribunal Supremo Español, y se prevé que dicte sentencia firme durante 2016.

En EEUU se obtuvieron buenos resultados a pesar del fin de las ventas de los dispositivos SmogDADdy en California. Applus+ ganó el concurso para la renovación del contrato con la Autoridad de Protección Medioambiental de Illinois, que comenzará en noviembre de 2016 conforme a unas nuevas condiciones.

El crecimiento de los ingresos en América Latina ha sido bueno en el periodo. Chile continúa con el proceso de transición a los nuevos contratos y en Argentina se están construyendo nuevas estaciones de acuerdo con el nuevo contrato que comienza a mediados del próximo año.

La situación en Finlandia y Dinamarca, donde los mercados se mantienen muy competitivos, no ha variado.

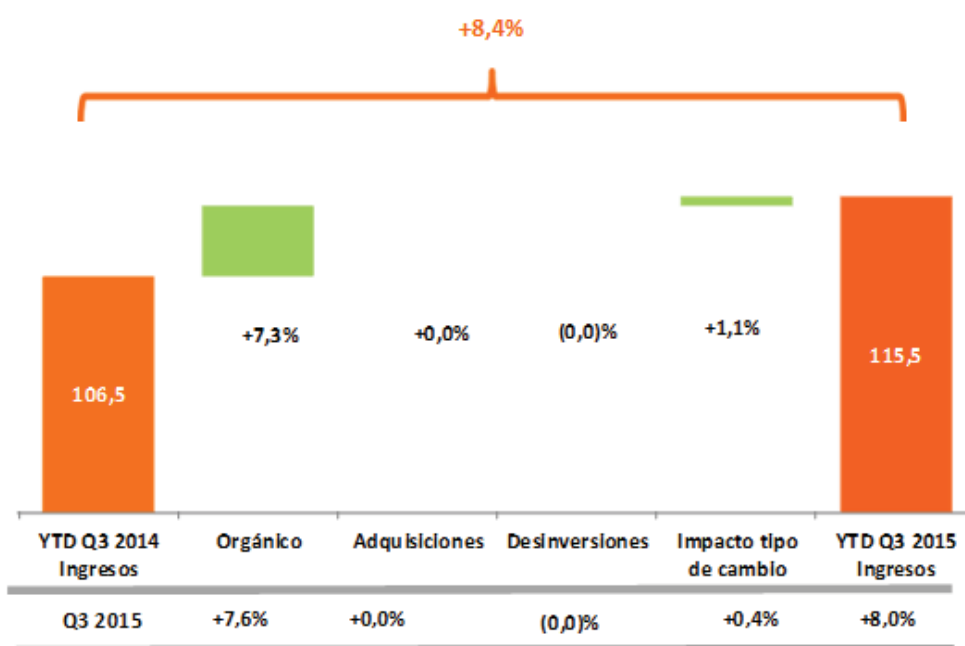
Se prevé que la tendencia de crecimiento orgánico de los ingresos en el periodo se mantenga hasta el final del ejercicio.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA presta servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye ensayos de seguridad, pistas de pruebas y servicios de ingeniería y homologación. La división opera en la que se considera la pista de pruebas independiente más avanzada del mundo situada cerca de Barcelona, y cuenta con una amplia cartera de clientes entre todos los fabricantes de automóviles del mundo.

A continuación, se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos durante el periodo de nueve meses hasta el 30 de septiembre de 2015, así como los del tercer trimestre

Evolución de los ingresos en millones de euros:



Los ingresos de Applus+ IDIADA crecieron un 8,4% hasta alcanzar los 115,5 millones de euros. El crecimiento orgánico a tipos de cambio constantes en el periodo fue del 7,3%.

Homologación y Seguridad Pasiva, que representan aproximadamente el 15% y el 30% de los ingresos de la división respectivamente, continuaron con un fuerte crecimiento generando gran parte del crecimiento de la división.



En relación al reciente problema de los controles de emisiones contaminantes, aún es demasiado pronto para evaluar el impacto que tendrá en Applus+, pero es probable que dé lugar a una aceleración en la revisión de las normativas de ensayo por parte de las autoridades regionales y nacionales que regulan esta actividad.

Las secciones de Chasis y Powertrain también tuvieron buenos crecimientos, principalmente por la consecución de proyectos relacionados con los sistemas de asistencia avanzada al conductor (ADAS).

Se prevé que la tendencia de crecimiento actual continúe hasta el final del ejercicio.



Third Quarter 2015 Results Announcement 2 November 2015

Applus Services, S.A. ("Applus+" or "the Group"), one of the world's leading companies in Testing, Inspection and Certification, today announces the results for the third quarter ("quarter" or "Q3") and nine month period ("period") ended 30 September 2015.

Highlights of financial results for the nine month period

- Resilient performance with good margin outcome
- Revenue of €1,288.6 million up 7.4%
 - +0.4% at constant rates
 - -1.4% organic constant rates; Q3 -3.5%
- Adjusted¹ operating profit of €123.3 million up 4.6%
- Adjusted¹ operating margin of 9.6%, down 20bps for both the period and Q3
- Adjusted¹ operating cash flow of €58.2 million
- Adjusted¹ profit before taxes €106.0m up 14.3%
- Reported profit before taxes €59.7m up 94.4%
- Favourable judgement on Catalonia Auto contract; renewal of Illinois Auto contract and; retained all key oil and gas contracts
- Integration of Applus+ RTD and Applus+ Velosi-Norcontrol effective from 1 January 2016

1. Adjusted operating profit, margin, profit before taxes and cash flow are stated before amortisation of acquisition intangibles, IPO related costs and impairment.

Fernando Basabe, Chief Executive Officer of Applus+, said:

"Today we present our third quarter results alongside the news of an organisational structure change.

I am pleased to say the majority of the Group performed very well despite the increasingly difficult global market conditions in the oil and gas businesses.

We continued to benefit from the contribution from the acquisitions that are performing well, less disposals and a positive currency effect which together with the organic resulted in revenue growth of 7.4% for the period.

Despite the reduced organic revenue, the group adjusted operating margin was resilient, declining only 20 bps to 9.6% in the period as well as in the third quarter, demonstrating our ability to adjust the cost base in line with reduced revenue.

We also announce today that we will integrate Applus+ RTD with Applus+ Velosi-Norcontrol into a new division called Applus+ Energy & Industry. This



integration, to take effect from 1 January next year is to enable Applus+ to benefit from the similarity in the end markets and customers and maximise growth opportunities, as well as deliver cost savings by integrating the operations.

We expect positive reported revenue growth for the full year. This will come from acquisitions plus currency benefit less organic revenue that is now expected to be down low single digits due to the tough market conditions in oil and gas. The remainder of the Group will continue with good growth. We expect the resilience in the margin seen year to date to hold well to the end of the year."

Conference call

There will be a webcast presentation on these results today at 2.00 pm Central European Time. To access the webcast, use the link:

<http://edge.media-server.com/m/p/4477bdqy> or via the company website at www.applus.com under Investor Relations/Financial Reports. To listen by telephone dial one of the numbers below quoting the access code **7738415**.

Spain +34 91 791 7146

UK +44 (0) 20 3427 1918

France +33 (0) 1 76 77 22 24

US +1 212 444 0896

For further information:

Applus+ Investor Relations:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Media

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Equity Advisory, Europe

Barclays Bank PLC, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com



About Applus+ Group

Applus+ is one of the world's leading and most innovative companies in the Testing, Inspection and Certification sector. It provides solutions for customers in all types of industries to ensure that their assets and products meet quality, health & safety and environmental standards and regulations.

Headquartered in Barcelona, Spain, Applus+ operates in more than 70 countries and employs 20,000 people. Applus+ operates through five global divisions, all of which operate under the Applus+ brand name. For the full year of 2014, Applus+ recorded revenue of €1,619 million and adjusted operating profit of €158.8 million.

Applus+ is listed on the Barcelona, Bilbao, Madrid and Valencia stock exchanges. The total number of shares is 130,016,755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS-MC

For more information go to www.applus.com/en

THIRD QUARTER REPORT 2015

Overview of Performance

The financial performance of the Group is presented in an “adjusted” format alongside the statutory (“reported”) results. The adjustments are made in order that the underlying financial performance of the business can be viewed and compared to prior periods by removing the financial effects of other results.

Where stated, organic revenue and profit is adjusted for acquisitions or disposals in the prior twelve month period and is stated at constant exchange rates.

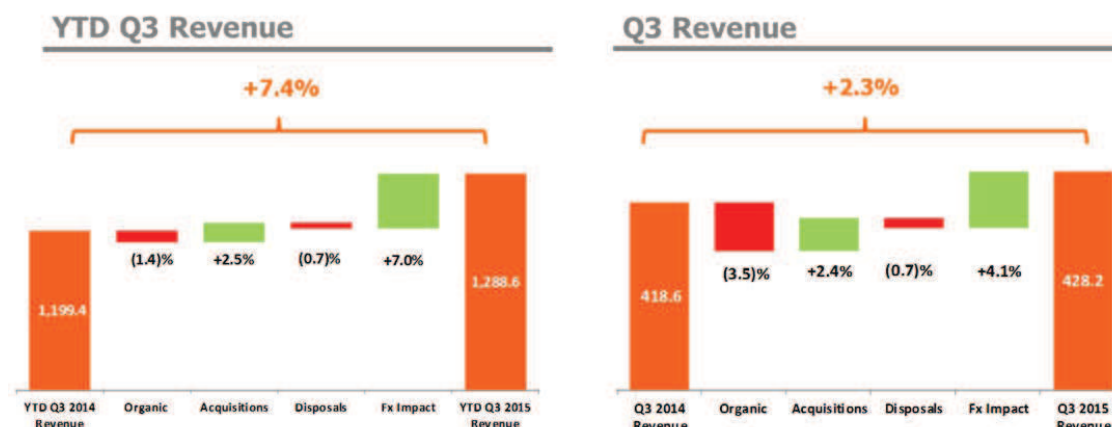
In the table below the adjusted results are presented alongside the statutory results for the period.

EUR Million	YTD Q3 2015			YTD Q3 2014			+/- % Adj. Results
	Adj. Results	Other results	Statutory results	Adj. Results	Other results	Statutory results	
Revenue	1,288.6	-	1,288.6	1,199.4	-	1,199.4	7.4%
Ebitda	160.5	(9.3)	151.2	152.2	(12.9)	139.2	5.5%
Operating Profit	123.3	(46.2)	77.1	117.9	(58.1)	59.8	4.6%
Net financial expenses	(18.7)	0.0	(18.7)	(27.1)	(4.0)	(31.1)	
Share of profit of associates	1.4	0.0	1.4	2.0	0.0	2.0	
Profit Before Taxes	106.0	(46.2)	59.7	92.7	(62.1)	30.7	14.3%

The figures shown in the table above are rounded to the nearest €0.1 million

Other results of €46.2 million (2014: €58.1m) in the Operating Profit represent amortisation of acquisition intangibles of €34.0 million (2014: €34.0m), charge of the historical management incentive plan as disclosed at the IPO of €9.3 million (2014: €12.9m), other costs that are primarily related to the inorganic transactions, severances and other minor non-recurrent costs were €3.0 million (2014: nil) and in 2014 only, further IPO transaction costs of €11.2 million.

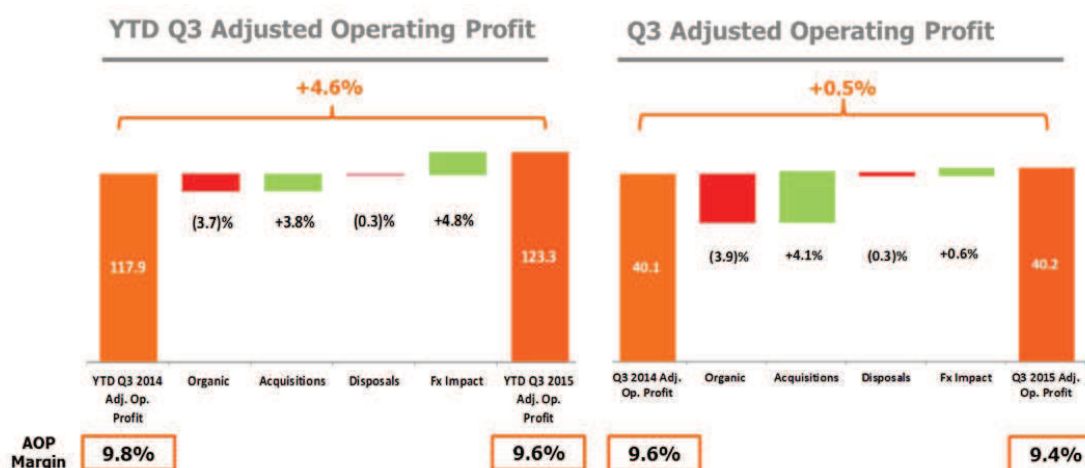
In the tables below, the revenue growth bridge for the period and the quarter are shown in € million:



Revenue increased by 7.4% to €1,288.6 million in the nine month period ended 30 September 2015 compared to the same period in the prior year. The increase in revenue came from the recent acquisitions plus foreign currency translation benefit. Organic revenue at constant exchange rates was down 1.4% in the period driven by difficult conditions in Applus+ oil and gas businesses.

For the third quarter, revenue was €428.2 million, 2.3% higher than the prior year. Organic revenue was down 3.5% compared to the prior year.

In the tables below, the adjusted operating profit growth bridge for the period and the quarter are shown in € million:



Adjusted operating profit increased by 4.6% to €123.3 million in the period ended 30 September 2015 compared to the same period in the prior year. Organic adjusted operating profit was down by 3.7%.

For the third quarter, adjusted operating profit was €40.2 million, 0.5% higher than the prior year. Organic adjusted operating profit was down 3.9% compared to the prior year.



The adjusted operating profit margin decreased by 20 bps to 9.6% for the nine month period ended 30 September 2015. The decline in the margin in the third quarter was also 20 bps compared to the same quarter in the prior year.

The reported operating profit was €77.1 million 28.9% higher than the prior period. The increase was due to the higher adjusted operating profit and the reduction in the one-off costs relating to the IPO last year.

The net financial expense reduced significantly in the period from €31.1 million in 2014 to €18.7 million this period, due to a lower level of debt and a lower rate of interest charged on the debt.

In the third quarter, the Group disposed of Applus+ RTD in Denmark as it no longer forms part of the strategic plans of the Group. The business accounted for €4 million in revenue for the full year of 2014.

Capital expenditure on expansion of existing and into new facilities was €32.6 million (2014: €29.2m) representing 2.5% of Group revenue which is in-line with prior year levels.

The adjusted operating cash flow was €58.2 million and adjusted free cash flow was €44.8 million, €9.5 million lower than last year. As expected, the increase in working capital, reduced substantially in the third quarter, compared to the first half and this is expected to continue in the final quarter of the year.

The net debt position at the period end was €719.4 million as defined by the bank covenants. This was at a similar level to 30 June 2015 as the additional €31.3 million of adjusted free cash flow was offset by the payment of dividends, increased translation of the debt due to foreign currency movements, own share purchases to satisfy the historical IPO management incentive plan and other smaller movements. The financial leverage of the Group measured as Net Debt to last twelve months adjusted EBITDA (earnings before interest, tax, depreciation and amortisation), was 3.3x, the same level as at 30 June 2015. The financial leverage is expected to be slightly lower by year end due to anticipated further improvement in adjusted operating cash flow.

Outlook

Positive reported revenue growth is expected for the full year. This will come from acquisitions plus currency benefit less organic revenue that is now expected to be down low single digits due to the tough market conditions in oil and gas. The remainder of the Group will continue with good growth. The resilience in the margin seen year to date is expected to hold well to the end of the year.



Organisational change

With effect from 1 January 2016, Applus+ RTD and Applus+ Velosi-Norcontrol will be integrated into one division to be called Applus+ Energy & Industry. The division will be sub-divided into 4 geographic regions, each led by an Executive Vice-President reporting to the Group Chief Executive Officer. The four regions are: North America; Latin America; Northern Europe; and Southern Europe, Africa, Middle East and Asia Pacific.

By integrating these businesses that have end markets and a number of customers in common and a complementary geographic and service portfolio, the Group will be able to maximise the growth opportunities as well as deliver simplification and cost savings by integrating the operations.

The Group will therefore operate with effect from 1 January 2016, through four global business divisions: Applus+ Energy & Industry, Applus+ Laboratories, Applus+ Automotive and Applus+ IDIADA.

Iain Light, the Executive Vice-President of Applus+ RTD has announced his intention to retire at the end of the year. During Mr. Light's leadership of the Applus+ RTD division over the last four years, the business has grown significantly, both organically and by acquisition and is regarded as the leading supplier of Non Destructive Testing services to the global oil and gas industry. The Board of Directors express their sincere gratitude to Mr. Light for his substantial contribution to the Group and wish him well in his retirement.

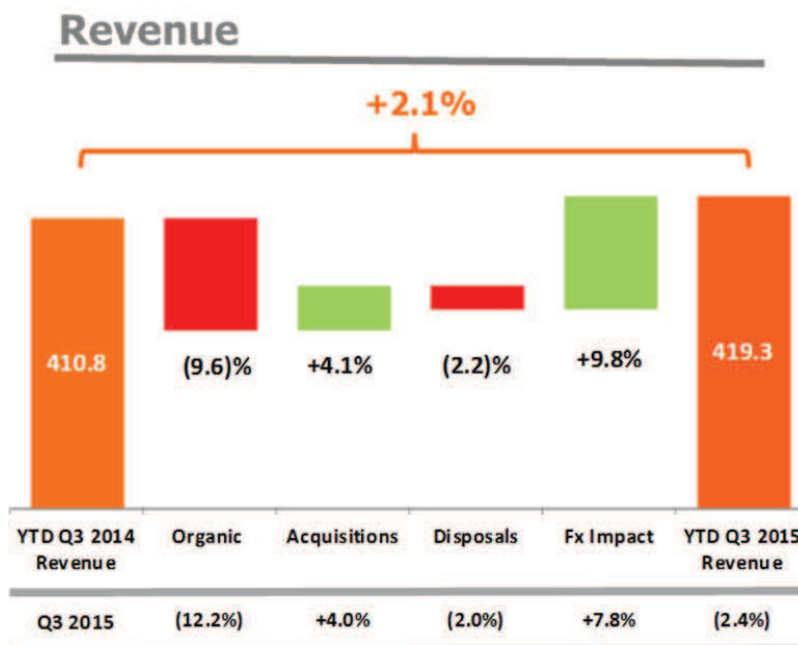
Operating review by division

Applus+ RTD

Applus+ RTD is a leading global provider of Non Destructive Testing services to clients in the oil and gas, power utilities, aerospace and civil infrastructure industries. Services and tools provided by the division are to inspect and test the mechanical, structural and materials integrity of critical assets either at the time of construction or when in use, such as pipelines, pressure vessels and storage tanks without causing damage to those assets.

The revenue growth bridge for the nine month period to 30 September 2015 is shown below.

€ million



Applus+ RTD grew revenue for the period by 2.1% to €419.3 million. At constant exchange rates, organic revenue was 9.6% lower, with a decline of 12.2% in the third quarter. Revenue growth of 4.1% came from the acquisition that closed at the start of this year, of X-Ray and N-Ray, which provide Non Destructive Testing services to the aerospace industry in North America. 2.2% of the revenue decline related to the disposals of the non-strategic businesses in Belgium in the last quarter of 2014, France in Q2 and Denmark at the start of Q3. There was a significant foreign currency translation benefit on the period's revenue which was a result of the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the division has subsidiaries.



Pressure on Applus+ RTD's oil and gas customers to cut spending by cancelling, delaying or reducing new capital projects and making savings in their ongoing operations has increased since the end of summer. From a revenue perspective, the Group has focused on ensuring ongoing inspection service contracts and global service agreements relating to both capex and opex projects are renewed and all key oil and gas contracts have so far been retained, including a material one with Royal Dutch Shell. In addition, Applus+ is more aggressively pursuing new opportunities including by further utilising its proprietary technologies and services. On the cost side, Applus+ is continuously ensuring costs are adjusted in a timely manner to reflect any fall in revenue.

In North America, which accounts for almost half the division's revenue, the reduction in spending by oil and gas customers has been the most severe and far outweighs the increase in revenue from large new construction pipelines. Other regions are showing a mixed performance with Europe performing well and Asia Pacific growing strongly due to renewal of large contracts, winning of a large new contract on an LNG production plant in Australia and generally more inspection and testing work linked to operational expenditure on existing energy infrastructure.

The Aerospace, Power and other infrastructure testing business is performing very well and now accounts for around 15% of the division by revenue.

Conditions in this division remain challenging and management are focused on it taking action when and where necessary.



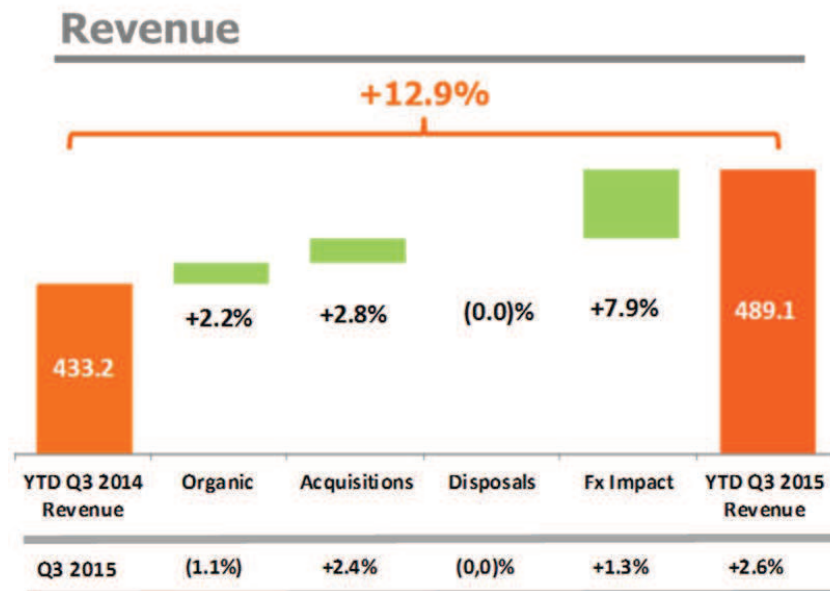
Applus+ Velosi-Norcontrol

Applus+ Velosi-Norcontrol provides quality assurance and control, testing and inspection, project management, vendor surveillance, site inspection, certification and asset integrity services as well as manpower services to the utilities, telecommunications, oil and gas, minerals and civil infrastructure sectors.

The division was formed by the integration of the Applus+ Velosi and Applus+ Norcontrol divisions at the start of the current year.

The revenue growth bridge for the nine month period to 30 September 2015 is shown below.

€ million



Applus+ Velosi-Norcontrol had high revenue growth of 12.9% to €489.1 million. Organic revenue at constant exchange rates grew by 2.2% in the period but declined by 1.1% in the third quarter. Revenue from the acquisition of Ingelog in Chile, made in the final quarter of 2014, contributed 2.8% in the period and there was a positive foreign exchange benefit of 7.9%, albeit due to the weakness of emerging market currencies and some other developed market ones, this reduced to only a 1.3% positive in the quarter.

Half of this division serves the oil and gas industry and organic revenue from these areas was lower than in the prior period. Specifically there have been some large contracts in Asia Pacific ending earlier in the year as well as lower called-up manpower on a large technical staffing contract in Africa.



The other half of the division, serving a wide range of power generation and other infrastructure assets, grew very strongly in the period with new projects won in emerging markets including Africa, Middle East and Latin America. The market in Spain continues to grow well due to the country's economic recovery and Applus+ market share gains there.

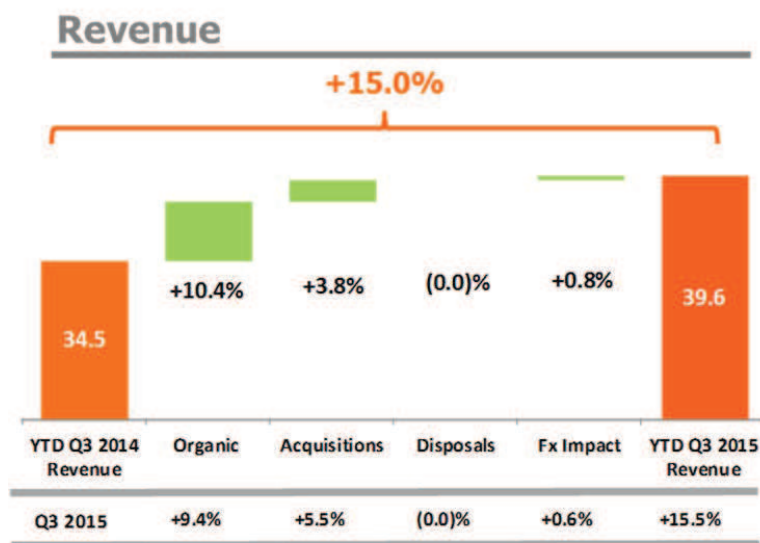
The division will continue to face increasingly difficult conditions in the oil and gas market, but the other half of the division, is expected to grow well.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories provides a range of laboratory-based product testing, management system certification and product development services to clients in a wide range of industries including the aerospace, oil and gas and electronic payment sectors.

The revenue growth bridge for the nine month period to 30 September 2015 is shown below.

€ million



Applus+ Laboratories grew revenue by 15.0% to €39.6 million of which organic revenue growth at constant exchange rates was strong at 10.4%. The acquisition closed at the start of this year of Arcadia Aerospace added 3.8% to revenue whilst the foreign exchange impact was negligible.

The segments driving the strong performance were Building Products, Aerospace and Electronic Payment security testing.

The growth trend in this division is expected to continue.

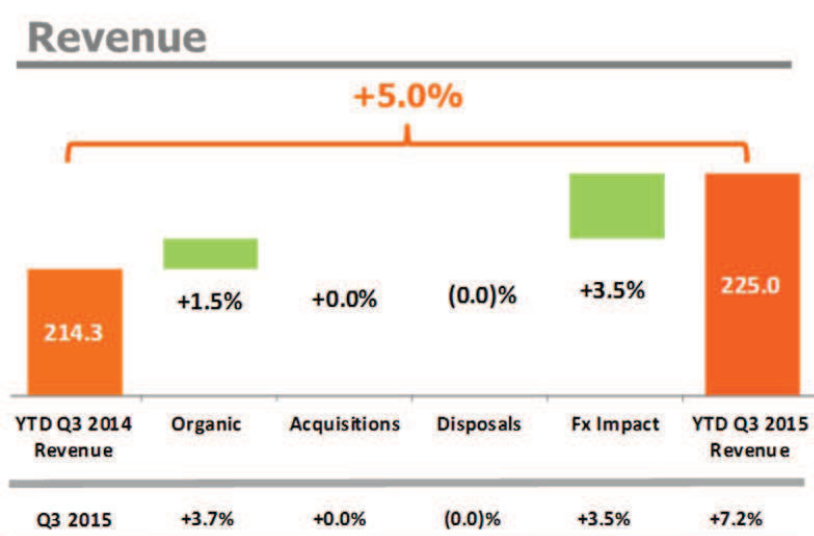


Applus+ Automotive

Applus+ Automotive is a leading provider of statutory vehicle inspection services globally. The Group provides vehicle inspection and certification services across a number of jurisdictions in which periodic vehicle inspections for compliance with technical safety and environmental specifications are mandatory.

The revenue growth bridge for the nine month period to 30 September 2015 is shown below.

€ million



Applus+ Automotive grew revenue by 5.0% to €225.0 million. Organic revenue growth at constant exchange rates was 1.5% in the period with acceleration in the third quarter to 3.7%.

In Ireland, the lack of capacity causing a loss of revenue in the first half has been resolved and this has resulted in good revenue growth in the quarter.

As was seen at the first half, revenue from Spain remained flat with growth in Madrid and other regions compensating for the new competition permitted in the Canary Islands as well as the tariff change in Alicante. The European Court of Justice gave its judgement that was in support of Applus+ main arguments. The process will continue with the Spanish Supreme Court which is expected to give its final ruling during 2016.

In the USA, the contracts performed well despite the end of the one-off sales of the SmogDADdy devices in California. The tender for the renewal of the contract with the Illinois Environmental Protection Authority was won by Applus+ and this will commence in November 2016 under new terms.



Latin America continued to record good revenue growth in the period with Chile still in transition to the new contracts and new stations being built in Argentina for the new contract commencing next year.

There was no change in Finland and Denmark where the markets remain very competitive.

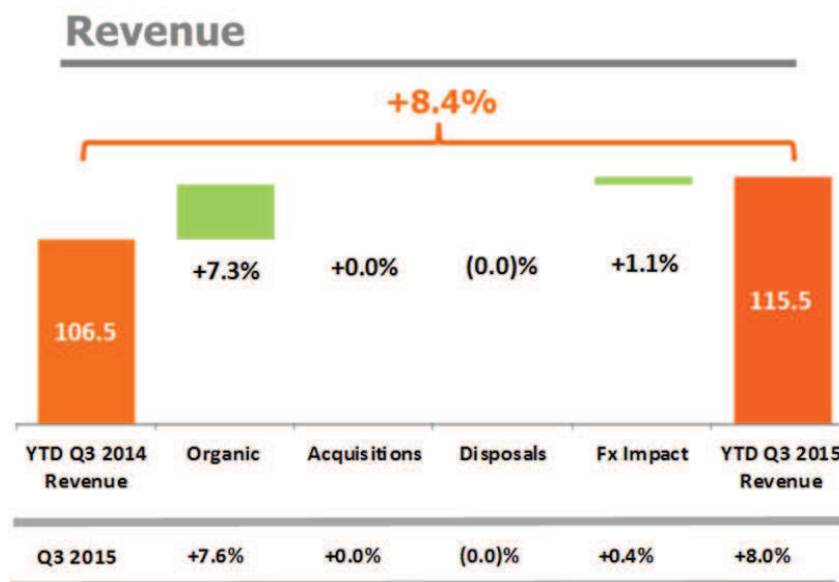
The organic revenue growth trend in the period is expected to continue to the end of the year.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA provides services to the world’s leading vehicle manufacturers. These include safety and performance testing, engineering services and homologation (Type Approval). The Group also operates what it believes is the world’s most advanced independent proving ground near Barcelona and has a broad client presence across the world’s car manufacturers.

The revenue growth bridge for the nine month period to 30 September 2015 is shown below.

€ million



Applus+ IDIADA grew revenue by 8.4% to €115.5 million. Organic revenue growth at constant exchange rates was 7.3% in the period.



Homologation, accounting for approximately 15% of the division by revenue and Body & Passive Safety accounting for approximately 30% of the division by revenue, both continued to grow strongly, generating the majority of the division's growth.

Regarding the recent issue with emission control systems, it is too soon to evaluate the impact it will have on Applus+, but it is likely to result in an acceleration of the revised testing standards by the relevant regional and country authorities that regulate this activity.

Chassis & Powertrain also grew well with some new projects won in advanced driver aid systems (ADAS).

The outlook for the division is positive with the current growth trend expected to continue to the end of the year.

This announcement is a translation of the third quarter financial results announcement as filed with the Spanish regulator, Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). In cases of discrepancy, the Spanish version filed with the CNMV will prevail.